

5 τακτικές για να πείσετε τους πάντες πως έχετε δίκιο



Κάθε άποψη που εκφράζουμε

μπορούμε να την τεκμηριώσουμε καλύτερα αν χρησιμοποιούμε τα κατάλληλα επιχειρήματα. Αυτό όμως δεν σημαίνει πως όλα μας τα επιχειρήματα είναι σωστά και λογικά.

Ωστόσο, ακόμα κι έτσι μπορείτε ακολουθώντας ορισμένες τακτικές οι οποίες είναι επιστημονικά τεκμηριωμένες να κερδίσετε τις εντυπώσεις και τελικά να τους πείσετε ότι έχετε δίκιο. Πώς;

Να είστε σίγουροι για ό,τι λέτε

Μια μελέτη του 2013 διαπίστωσε ότι οι άνθρωποι δεν συμφωνούν πάντα στο σωστό, αλλά σε αυτό που ακούγεται πιο σωστό.

Ο καθηγητής πανεπιστημίου Bryan Bonner υποστηρίζει ότι οι άνθρωποι ασυνείδητα επιλέγουν αν συμφωνούν με ανθρώπους ανάλογα με το φύλο, την ηλικία, τη φυλή και γενικότερα με όποιον τους εμπνέει περισσότερο εμπιστοσύνη, παρά ανάλογα με αυτά που πραγματικά ακούνε.

Χρησιμοποιείτε γραφήματα

Μια νέα μελέτη από το Πανεπιστήμιο του Κορνέλ δείχνει ότι οι άνθρωποι εμπιστεύονται περισσότερο τους επιστήμονες. Ένα γράφημα λοιπόν, επιστημονικά τεκμηριωμένο είναι και πιο αξιόπιστο, μιας και το κύρος της επιστήμης δίνει άλλη

δύναμη στα λεγόμενα.

Να είστε πολιτισμένοι

Φροντίστε να σέβεστε τις απόψεις των άλλων όσο γελοίες και αν σας ακούγονται ή ακόμα και αν δεν συμφωνείτε με αυτές. Θα πρέπει πρώτα να αποδείξετε την αξία του εαυτού σας προκειμένου να κερδίσετε και τον σεβασμό και την εμπιστοσύνη των γύρων σας.

Κάντε ανοιχτού τύπου ερωτήσεις

Σε περίπτωση που συζητάτε ή αψιμαχείτε με το αφεντικό σας, τον συνάδελφό σας ή τους φίλους σας, κάντε του ανοιχτού τύπου ερωτήσεις και δώστε του χώρο να απαντήσει ξεδιπλώνοντας τον τρόπο σκέψης του.

Πείστε τους ότι οι περισσότεροι συμφωνούν μαζί σας

Προσπαθείστε να εκμεταλλευτείτε το γεγονός πως οι άνθρωποι έχουν την τάση να συμφωνούν με αυτό που πιστεύει η πλειοψηφία ότι είναι σωστό, ακόμα κι αν τα επιχειρήματα που χρησιμοποιείτε ακούγονται κάπως παράξενα.

Πηγές: newmoney.gr- ikypros.com